

INTERIM MANAGEMENT

Dirección comercial

Servicio enfocado a aumentar ventas, ordenar equipos comerciales y mejorar conversión.

Empresas estancadas en ventas.

PYMES sin dirección comercial profesional.

Negocios B2B con baja conversión.

Empresas que lanzan nuevas líneas.

Organizaciones con equipos comerciales junior.



Luis Cruzado, CEO de Magenta Management, recogiendo el premio TOP MADRID por LA RAZÓN a la trayectoria y a la excelencia en consultoría estratégica y generación de valor para la PYME.

PRINCIPALES VIRTUDES

La alternativa inteligente a incorporar estructura fija cuando la empresa necesita avanzar ahora.

Estrategia comercial clara y accionable.

Diseño de canales de venta.

Gestión de pipeline y previsiones.

Liderazgo y motivación comercial.

Incremento de facturación y rentabilidad.

Directivos senior y foco en ejecución.

Coste variable y resultados medibles.

MODELO DE CONTRATACIÓN

Sin permanencia contractual.

El cliente elige la modalidad de contratación.

Cambios de modalidad con dos meses de preaviso.

Pago al contado al finalizar cada jornada de servicio.

MODALIDADES

1 jornada al mes	3.000€ + IVA
2 jornadas al mes	6.000€ + IVA
3 jornadas al mes	9.000€ + IVA
4 jornadas al mes	12.000€ + IVA



Eduardo Cortés | Director General de Magenta Management

Mas información:

91 840 47 09

| magentamanagement.es

